



Mission de promotion et de prospection du fonds chaleur biomasse

Bilan 2014-2018

Contexte

- **Depuis 2009, l'ADEME dédie un appel à projet national pour les chaufferies biomasses pour le secteur privé (industrie, secteur agricole, entreprises tertiaires) avec les principales conditions suivantes :**
 - ◆ Le projet produira plus de 1000 tepEnR/an = 11,6 GWh ;
 - ◆ Sur la part EnR, la biomasse représente de 80% de l'énergie produite :
 - 100% bois B possible ;
 - Mix CSR possible, limité à 20% de l'énergie produite pour la part fossile du CSR (la part biomasse rentre dans les 80%).
- **Les projets potentiels sont nombreux mais la conjoncture est difficile (compétitivité des énergies fossiles, absence de lisibilité à long terme pour certains...)**
 - ◆ La solution biomasse est parfois rapidement écartée sans prendre en compte l'aide potentielle du fonds chaleur, qui va de 45 à 55% selon la taille de l'entreprise.

◆ Objectifs de la mission

- **Depuis 2014, l'ADEME a renouvelé 3 fois la mission de promotion et de prospection du fonds chaleur avec INDDIGO.**
 - ◆ En base, il s'agit d'accompagner 15 entreprises vers un dépôt du dossier de demande de subvention, sur 18 mois.
 - ◆ La première mission (2014-2015) présentait un volet fort de prospection et un accompagnement de 15 dossiers.
 - ◆ Les deuxième et troisième missions (2016-2017 et 2017-2018) se sont concentrées sur les 15 accompagnements.
 - ◆ La mission actuelle (2018-2019) prévoit aussi qu'INDDIGO prospecte 8 projets parmi les 15.

◆ Objectifs de la mission

• Cadre de l'accompagnement (15 dossiers) :

- ◆ Accepte les projets entre 500 et 1000 teps
- ◆ Prestations à la carte en fonction des besoins :
 - Une visite de site
 - Une étude d'opportunité (si besoin)
 - Préciser les besoins de chaleur
 - Définir la puissance Bois
 - Faire une analyse économique
 - Complétude des fichiers de l'AAP sur la base de l'étude d'opportunité OU études menées par l'entreprise
 - 1 Word descriptif du projet , 2 Excel (Technique, appro)
 - Contact des fournisseurs de bois si nécessaire, aide à l'obtention des lettres d'intention....
 - Dépôt par INDDIGO ou par l'entreprise sur la plateforme ADEME



ils seront instruits
au niveau régional



Rapport pragmatique pour
acter le dépôt d'un dossier
et avoir suffisamment de
détails pour compléter les
fichiers ADEME

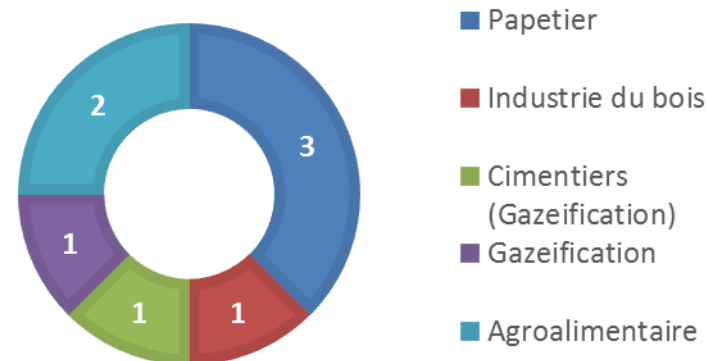


Pas d'engagement,
si le projet n'est pas
favorable, la
prestation
d'INDDIGO s'arrête

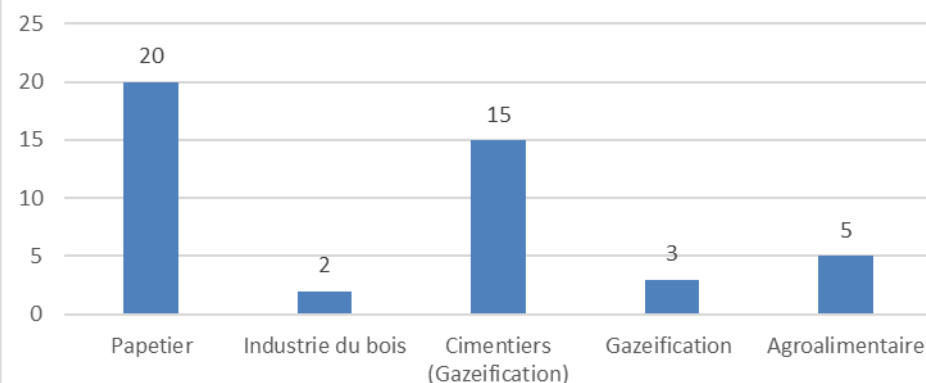
Résultats globaux

- **Mission 2014-2015** (dépôt janvier 2016)
 - ◆ Sur un listing de 300 contacts environ (élaborés à partir des listes ICPE 2910, 2771., anciens dossiers CRE ou BCIAT non retenus...)
 - 156 ont été contactés par téléphone puis par mail
 - Les autres contacts n'ont pas transmis leurs coordonnées ou ont déjà réalisé un projet
 - 32 projets potentiels ou contacts intéressés ont été identifiés
 - 9 études d'opportunités ont été réalisées
 - Et 8 dépôts de dossier au BCIAT 2015 ont été recensés (bilan INDDIGO, indépendant du nombre de dossiers reçus par l'ADEME).

RÉPARTITION DES PROJETS (JANVIER 2016)



Janvier 2016 Puissance moyenne des projets (accompagnés par INDDIGO) (MW)



Résultats globaux

- **Mission 2016-2017** (dépôt janvier 2017)

- ◆ 6 dossiers déposés sur 15 étudiés

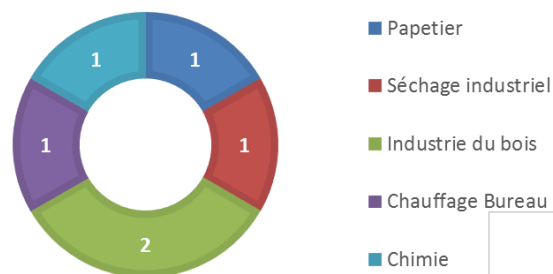
- **Mission 2017-2018** (dépôts janvier 2018)

- ◆ Encore en cours...
- ◆ Creux dans la demande d'accompagnement,
- ◆ 8 dossiers étudiés en 2017 dont 3 déposés en janvier 2018
- ◆ 6 dossiers en cours d'accompagnement pour fin janvier 2019 (résultats encore confidentiels)

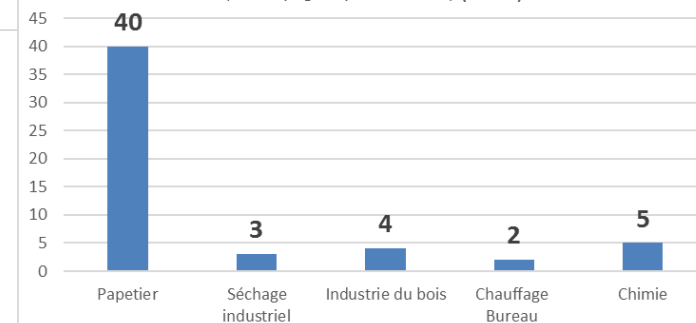
- **Mission 2018-2019**

- ◆ Le demande est plus importante !
- ◆ 7 dossiers en cours d'accompagnement répartis pour un dépôt fin janvier 2019 ou fin Mai 2019 (2 sessions pour 2019, pour ensuite conserver le mois de Mai pour les prochaines années, résultats encore confidentiels)
- ◆ Une prospection de nouveau projet sera conduite à partir de février 2019 (Reste 8 projets à accompagner !!!! Nous contacter !!!!).

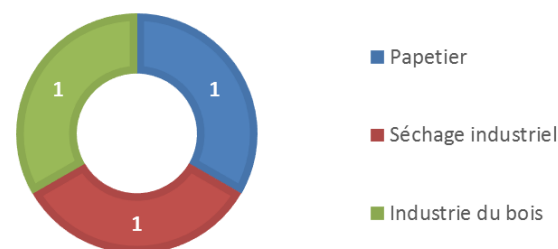
RÉPARTITION DES PROJETS (JANVIER 2017)



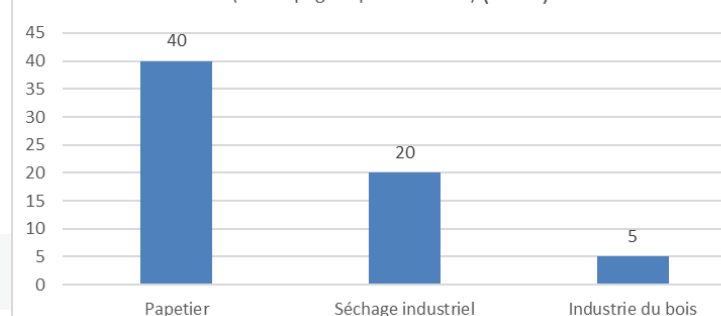
Janvier 2017 Puissance moyenne des projets (accompagnés par INDDIGO) (MW)



RÉPARTITION DES PROJETS (JANVIER 2018)



Janvier 2018 Puissance moyenne des projets (accompagnés par INDDIGO) (MW)



◆ Les points forts de l'accompagnement

- **Un interlocuteur objectif, neutre pour parler du fonds chaleur :**
 - ◆ Quels sont mes engagements vis-à-vis de l'ADEME ?
 - ◆ Combien je peux toucher ?
 - ◆ Quels niveaux d'informations faut-il transmettre ?
- **Un retour d'expérience sur les dossiers antérieurs (tout en respectant la confidentialité des données) ce qui permet de rassurer le futur porteur de projet.**
- **En moyenne 3 à 4 jours de travail et d'échanges par entreprise en fonction des besoins.**
- **Chaque dossier est différent, un interlocuteur qui s'adapte.**

La typologie des projets

- **Difficile d'atteindre 11,6 GWh EnR pour du chauffage de locaux uniquement (1 seul projet : 50 000 m² de bureaux) :**
 - ◆ Minimum entre 4 et 5 MW BOIS (2500 à 3000 heures) soit 10 MW d'appel de puissance !!!!
- **Majoritairement du process :**
 - ◆ Projets à partir de 2MW Bois (6000 h pleine puissance) jusqu'à 40/60 MW (pourrait aller au-delà)
 - ◆ Industriels (papeterie, agroalimentaire, 1^{ère} et 2^{ème} transformation du bois, briqueterie, tuilerie)
 - ◆ Secteur Agricole (séchage)
- **Les sous-produits / déchets des industriels, un levier économique majeur :**
 - ◆ Réduction du transport des matières
 - ◆ Coût faible parfois négatif pour certains déchets
 - ◆ Un débouché pérenne

= Sous-produits issues de la 1^{er} et 2^{ème} transformation du bois

 - Bois propre : Ecorces, plaquettes, sciures...
 - Déchets bois : chute de parquets, contreplaqué.. Attention au traitement des fumées rédhibitoire pour un petit projet

= Autres déchets : Refus de pulpeur, boue, coque de céréales, marc de café...

Votre interlocuteur : Blandine Robert
Fonction : Responsable régionale
Tél. : 02 51 83 73 63
Mail : b.robert@inddigo.com

Votre interlocuteur pour la mission : Florence PAULUS
Fonction : Chef de projet
Tél. : 04 79 69 98 30
Mail : f.paulus@inddigo.com

www.inddigo.com



DEPUIS
1986

