

Business Development Manager (H/F/D)

Paris, France • CDI • Temps plein

Dans le cadre du développement de nos activités commerciales en France, nous recrutons à Paris un(e) Business Development Manager motivé(e) et autonome, prêt(e) à contribuer au rayonnement du groupe Brüning sur le marché français.

Vous avez une solide expérience en vente, approvisionnement, achat ou négoce, idéalement acquise dans les secteurs de la biomasse, des matières premières renouvelables, du recyclage ou de l'économie circulaire ?

Vous êtes orienté(e) résultats, aimez développer des relations durables et avez envie de rejoindre un projet en croissance ?

Alors rencontrons-nous !

Vos missions

En véritable relais commercial en France, vous serez responsable de :

- Identifier et concrétiser de nouvelles opportunités de croissance, en particulier pour nos activités Biomasse bois frais et Recyclage & Déchets
- Développer, structurer et entretenir un portefeuille clients et fournisseurs durable
- Prospecter de nouveaux partenaires en France et développer le réseau existant
- Comprendre les besoins des clients et concevoir des solutions commerciales adaptées
- Mettre en place et coordonner des flux de matières nationaux et internationaux, en lien avec les contraintes marché et clients
- Devenir le point de contact privilégié pour nos partenaires commerciaux
- Contribuer à l'atteinte des objectifs commerciaux et d'approvisionnement, en coopération avec la direction

Votre profil

- Organisé(e), structuré(e), flexible : vous savez piloter vos sujets en autonomie et prioriser efficacement
- À l'aise avec l'analyse et la relation client, vous appréciez autant la prospection que le suivi
- Une première expérience réussie dans la biomasse, le recyclage ou les matières premières renouvelables est un atout fort
- Mobilité : vous appréciez les déplacements en France et êtes prêt(e) à participer à des réunions régulières au siège à Brême (Allemagne)
- Esprit d'équipe, communication fluide, goût pour le travail dans un environnement international
- Langues : français natif et anglais courant requis ; l'allemand est un plus, pas obligatoire
- Vous ne cochez pas toutes les cases ? Convincez-nous que vous êtes néanmoins la bonne personne

Ce que nous offrons

- Contrat à durée indéterminée
- Environnement dynamique avec hiérarchies courtes et culture du dialogue
- Feedback régulier, objectifs construits ensemble, possibilités d'évolution
- Bureaux situés au cœur de Paris
- Esprit d'équipe et événements internes (fête d'été, Noël, rencontres d'équipe, ...)

Pourquoi nous rejoindre ?

Rejoindre Brüning, c'est participer à un marché d'avenir au cœur de la transition énergétique et de l'économie circulaire, tout en ayant un rôle clé dans le développement du groupe en France. C'est également bénéficier d'une autonomie réelle, d'un environnement international et d'une forte proximité avec la direction.

Pour candidater rien de plus simple :

Adressez votre CV à sophie.wolff@bruening-group.fr, **accompagné de quelques lignes** expliquant ce qui vous attire dans le poste et ce que vous pensez pouvoir nous apporter.